

# Business Execution Manager (m/w/d) TA: Neuroscience

Job ID  
REQ-10036917  
Apr 02, 2025  
Germany

## Summary

Novartis befasst sich seit mehr als 80 Jahren mit neurologischen Erkrankungen wie zum Beispiel Multiple Sklerose, Migräne, Alzheimer, Parkinson, Depression. Unser Novartis Neuroscience Team strebt nach schnellem und nachhaltigem Zugang zu innovativen Therapieoptionen für die Patienten in Deutschland, um ihre individuellen Bedürfnisse bestmöglich mit diesen Behandlungsmöglichkeiten zu unterstützen.

Als Business Execution Manager (m/w/d) nehmen Sie eine zentrale Rolle in Ihrer Brand Family ein und koordinieren alle taktischen Aktivitäten, dabei arbeiten Sie eng zusammen mit cross-funktionalen Teams.

Diese Position ist Teil des Neuroscience Teams und berichtet direkt an die Therapeutic Area Head.

## About the Role

### Ihre Aufgaben sind unter anderem:

- **Erstellen & orchestrieren** von Brand Execution Plänen und ihre effektive Umsetzung im cross-funktionalen Team
- **Entwickeln** von innovativen Kampagnen, Produktmaterial, Omnichannel-Strategien und Koordination der Umsetzung mit den Spezialisten aus verschiedenen Abteilungen.
- **Aufstellen/analysieren/umsetzen** von Business Cases und Reporting
- **Durchführen** von evidenzbasierten Markt- und Brand-Forecasts
- **Beitragen** zur kontinuierlichen Optimierung der Marketingstrategie auf der Grundlage von Insights zu Kunden, Konsumenten, Wettbewerbern, etc.

### Was Sie für die Position mitbringen:

- Abgeschlossenes Wirtschaftswissenschaftliches und /oder Naturwissenschaftliches Studium
- Ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse
- Relevante Berufserfahrung vorzugsweise im Vertrieb/Marketing innerhalb eines Pharmaunternehmens

- Erfahrung in der Entwicklung und Umsetzung wettbewerbsfähiger Marketingmaterialien
- Projekt-Management Kompetenzen, nachweisbare Erfolge in der Führung von cross-funktionalen Teams in einem komplexen Geschäftsumfeld
- Hohe Team- und Kollaborationsfähigkeit
- Strategisches, analytisches und kreatives Denken

### **Warum Novartis?**

Unser Vorsatz ist es, die Medizin neu zu gestalten, um Menschenleben zu verbessern und zu verlängern. Unsere Vision ist es, das wertvollste und vertrauenswürdigste Pharmaunternehmen der Welt zu werden. Wie wir das erreichen werden? Mit unseren Mitarbeitern. Es sind unsere Mitarbeiter, die uns tagtäglich dazu antreiben, unsere Ziele zu erreichen. Werden Sie Teil dieser Mission und dieses großartigen Teams!

Erfahren Sie hier mehr: <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

### **Was wir bieten:**

Alle Informationen finden Sie in unserem Novartis Life Handbook (Englisch):

<https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards> Kontaktieren Sie den zuständigen Talent Acquisition Business PartnerIn, wenn Sie für weitere Details

### **Engagement für Vielfalt und Inklusion:**

Novartis setzt sich für Vielfalt, Chancengleichheit und Inklusion ein. Wir sind bestrebt, vielfältige Teams zusammenzustellen, die für die Patienten und Gemeinschaften repräsentativ sind, denen wir dienen. Wir bemühen uns um die Schaffung eines inklusiven Arbeitsplatzes, der durch Zusammenarbeit mutige Innovationen fördert und unsere Mitarbeiter in die Lage versetzt, ihr volles Potenzial zu entfalten.

Unsere Einstellungsentscheidungen basieren auf Chancengleichheit und der besten Qualifikation, ungeachtet von Geschlecht, Religion, Alter, Hautfarbe, Rasse, sexueller Orientierung, Nationalität oder Behinderung.

### **Unterstützungen für BewerberInnen mit Behinderungen:**

Das Gesetz sieht für schwerbehinderte/gleichgestellte Bewerber die Möglichkeit vor, die lokale SBV in dem Bewerbungsprozess einzubinden. Sollte dies Ihrem Wunsch entsprechen, teilen Sie es uns bitte im Vorfeld als Vermerk in Ihrem Lebenslauf mit.

### **Treten Sie unserem Novartis Netzwerk bei:**

Wenn diese Position nicht zu Ihrer Erfahrung oder Ihren Karrierezielen passt, Sie aber dennoch mit uns in Kontakt bleiben möchten, um mehr über Novartis und unsere Karrieremöglichkeiten zu erfahren, dann treten Sie hier dem Novartis Netzwerk bei:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other.

Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

**Benefits and Rewards:** Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Division

International

Business Unit

Universal Hierarchy Node

Location

Germany

Site

Munich (Non-Sales Force) (Novartis Pharma GmbH)

Company / Legal Entity

DE14 (FCRS = DE014) Novartis Pharma GmbH

Functional Area

Marketing

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse team's representative of the patients and communities we serve. Hiring decisions are only based on the qualification for the position, regardless of gender, ethnicity, religion, sexual orientation, age and disability. The law provides for severely disabled / equal applicants the opportunity to involve the local representative body for disabled employees (SBV) in the application process. If you would like to request this, please let us know in advance as a note on your CV.

Job ID

REQ-10036917

## **Business Execution Manager (m/w/d) TA: Neuroscience**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://prod1.novartis.com/careers/career-search/job/details/req-10036917-business-execution-manager-mwd-ta-neuroscience>

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
3. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
4. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
5. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
6. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
7. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Munich-Non-Sales-Force-Novartis-Pharma-GmbH/Business-Execution-Manager--m-w-d--TA--Neuroscience\\_REQ-10036917-2](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Munich-Non-Sales-Force-Novartis-Pharma-GmbH/Business-Execution-Manager--m-w-d--TA--Neuroscience_REQ-10036917-2)
8. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis\\_Careers/job/Munich-Non-Sales-Force-Novartis-Pharma-GmbH/Business-Execution-Manager--m-w-d--TA--Neuroscience\\_REQ-10036917-2](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Munich-Non-Sales-Force-Novartis-Pharma-GmbH/Business-Execution-Manager--m-w-d--TA--Neuroscience_REQ-10036917-2)