

Capability Building Manager

Job ID
REQ-10045473
Mar 24, 2025
Russian Fed.

Summary

Нести основную ответственность за стратегию и деятельность по обучению продажам для закрепления целей и стандартов в существующих командах, а также обеспечивать внедрение действующих и новых программ, продуктов и структур. Обеспечивать непрерывное совершенствование компетенций по продажам и результатов звонков посредством систематических тренингов, оценивая уровень компетенций/знания бренда в командах продаж. Создает эффективную группу по продажам посредством обучения или управления ключевыми коммерческими программами

About the Role

В зону Вашей ответственности будет входить:

- Внедрение системы обучения и развития в соответствии со стратегией Компании и потребностями команд бизнес подразделений.
- Составление и реализация программ обучения /тренингов.
- Разработка и проведение оценочных активностей с целью анализа уровня навыков и определения потребностей дальнейшего развития. Изменение учебной программы с учетом потребностей и возникающих задач
- Проведение тройных визитов с сотрудниками отдела продаж с целью определения эффективности использования навыков и потребностей дальнейшего развития.

Novartis Mission – in Russian

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- Вы имеете опыт работы тренером в фармацевтической компании (в сегменте льгота) от 5 лет и более
- Вы имеете опыт самостоятельного проведения тренингов для сотрудников отдела продаж (навыки визита, переговоры, полевой коучинг и т.д.)
- Вы готовы проводить в командировках до 50% рабочего времени
- У вас высшее образование (медицинское/фармацевтическое)
- Вы уверенно владеете ПК (MS Office)
- Вы ориентированы на клиента и предпочитаете командный подход к работе

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (оклад и бонус) ДМС (для сотрудника и всех детей, льготные условия медицинского страхования близких родственников)

Страхование жизни, компенсация питания и мобильной связи, корпоративный автомобиль, 3 дополнительных дня к отпуску Возможности для профессионального развития и карьерного роста.

Почему Novartis: Помощь людям с заболеваниями и их семьям требует большего, чем просто инновационная наука. Требуется сообщество таких умных и увлеченных людей, как вы. Сотрудничая, поддерживаем и вдохновляем друг друга. Объединим усилия для совершения прорывов, которые помогут изменить жизнь пациентов. Готовы вместе создавать светлое будущее? :

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-cultural>.

Присоединяйтесь к нашей сети талантов Novartis. Не нашли подходящую вам роль в Novartis?

Подпишитесь на наше сообщество талантов, чтобы оставаться на связи и узнавать о подходящих карьерных возможностях, как только они появятся: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Division

International

Business Unit

Innovative Medicines

Location

Russian Fed.

Site

Moscow (City)

Company / Legal Entity

RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID
REQ-10045473

Capability Building Manager

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.novartis.com/careers/career-search/job/details/req-10045473-capability-building-manager-ru-ru>

List of links present in page

1. <https://www.youtube.com/watch?v=sSvtvcPp9g8>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-cultural>.
3. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
4. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
5. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
6. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
7. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Capability%20Building%20Manager&requisition=REQ-10045473&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/Moscow-City/Capability-Building-Manager_REQ-10045473%0D
8. https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Capability%20Building%20Manager&requisition=REQ-10045473&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/Moscow-City/Capability-Building-Manager_REQ-10045473%0D