

零售（高级）区域市场经理

Job ID

REQ-10051341

May 29, 2025

China

Summary

Отвечает за реализацию всех инициатив, призванных гарантировать присутствие продуктов Новartis через различные каналы распространения.

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Обеспечение высокого уровня обслуживания торговых клиентов для достижения бизнес-целей Новartis
- ~ Работа с ключевыми торговыми клиентами; организация ориентированного на клиента подхода в возглавляемом отделе
- ~ Распространение передового опыта по вопросам дистрибуции
- ~ Разработка рекламно-информационных кампаний через различные каналы дистрибуции, то есть оптовые продажи, розничные продажи, дистрибьюторы
- ~ Связывает торговый персонал на местах и службу поддержки клиентов для устранения дефицита
- ~ Обеспечение отчётности по неблагоприятным событиям/техническим претензиям/проблеме соответствия согласно установленным процедурам компании

Key Performance Indicators

- ~ Разработка и исполнение планов/проектов и оценка их результатов.
- ~ Прибыль, доля рынка, доступность рынка, время вывода на рынок, цены и цели.
- ~ Соответствие строгим и сложным нормативным процедурам.

Work Experience

- ~ Опыт межкультурного взаимодействия
- ~ Руководство операционными процессами и их осуществление
- ~ Управление проектами

Skills

- ~ Бренд-маркетинг
- ~ Категорийный менеджмент
- ~ Маркетинг для клиентов
- ~ Обслуживание клиентов

~Управление ключевыми клиентами
~Маркетинговые планы
~Кампании в СМИ
~Мерчендайзинг
~Продвижение (маркетинг)
~Рентабельность инвестиций (ROI)
~Сбытовой
~Стратегический сорсинг

Language

Английский

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?
<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:
<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Division

International

Business Unit

Innovative Medicines

Location

China

Site

Guangzhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Marketing

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID
REQ-10051341

零售（高级）区域市场经理

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.novartis.com/careers/career-search/job/details/req-10051341-lingshougaojiquyushichangjingli-ru-ru>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10051341
5. https://platform.moseeker.com/m/customize/page/novartis?job_number=REQ-10051341