

Kierownik ds. Kluczowych Klientów | Dermatologia i Reumatologia | Województwo Mazowieckie

Job ID

REQ-10051457

May 16, 2025

Poland

Summary

Lokalizacja: Województwo Mazowieckie, Polska

Obszar terapeutyczny: Dermatologia i Reumatologia

Umowa na zastępstwo

Novartis nieoferuje wsparcia w relokacji dla tej roli: prosimy o aplikacje wyłącznie jeśli lokalizacja jest dla Ciebie dostępna.

Na stanowisku Kierownika ds. Kluczowych Klientów będziesz odpowiedzialny za realizację celów sprzedażowych w wymagającym, silnie konkurencyjnym regionie. Twoją rolą będzie nawiązywanie oraz utrzymanie najwyższej klasy relacji z kluczowymi interesariuszami.

Zdobywając dogłębne zrozumienie problemów, z jakimi borykają się oni w obszarze opieki dermatologicznej i reumatologicznej, będziesz mógł realnie wpłynąć na poprawę jakości opieki nad pacjentami w Polsce.

About the Role

Kluczowe obowiązki:

- Realizacja założonych celów sprzedażowych oraz promowanie produktu wśród lekarzy specjalistów.
- Współpraca z liderami opinii (KOL), dyrekcją szpitali, a także administracją i apteką szpitalną na podległym terenie.
- Bliska współpraca z działem marketingu przy realizacji planów marketingowych na swoim terenie.
- Prowadzenie i rozwijanie projektów marketingowych – ocena skuteczności procesów i programów, sugerowanie nowych rozwiązań oraz analiza ich opłacalności i wykonalności.
- Realizacja działań podnoszących świadomość społeczną schorzeń związanych ze specyfiką produktu.
- Regularne monitorowanie realizacji założeń marketingowych dla produktów własnych oraz konkurencyjnych, przygotowywanie raportów efektywności działań promocyjnych.
- Praca projektowa w środowisku międzyfunkcyjnym oraz międzywyizyjnym.

Kluczowe Wymagania:

- Minimum 2-letnie doświadczenie w branży farmaceutycznej (idealnie na rynku szpitalnym lub w programach lekowych).
- Doświadczenie w Dermatologii i/lub Reumatologii
- Wysoka kultura osobista i elastyczność w działaniu.
- Płynny polski w mowie i piśmie.

- Przynajmniej pasywna znajomość języka angielskiego (ułatwi ci pracę np. z naszymi wewnętrznymi systemami)
- Prawo jazdy kat. B oraz gotowość do częstych podróży służbowych.
- Umiejętność analitycznego myślenia oraz kreatywność w poszukiwaniu nowych rozwiązań.

Mile widziane:

- Doświadczenie na podobnym stanowisku, niemniej chętnie rozważymy aplikacje również Przedstawicieli Medycznych, doświadczonych w Dermatologii i/lub Reumatologii
- Wykształcenie medyczne lub pokrewne

Commitment to Diversity and Inclusion:

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Division

International

Business Unit

Universal Hierarchy Node

Location

Poland

Site

Warsaw

Company / Legal Entity

PL03 (FCRS = PL003) Novartis Poland Sp. z o.o.

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Temporary (Sales) (Fixed Term)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse teams' representative of the patients and communities we serve.

Job ID
REQ-10051457

Kierownik ds. Kluczowych Klientów | Dermatologia i Reumatologia | Województwo Mazowieckie

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.novartis.com/careers/career-search/job/details/req-10051457-kierownik-ds-kluczowych-klientow-dermatologia-i-reumatologia-wojewodztwo-mazowieckie>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Warsaw/Kierownik-ds-Kluczowych-Klientw---Dermatologia-i-Reumatologia---Wojewodztwo-Mazowieckie_REQ-10051457-1
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Warsaw/Kierownik-ds-Kluczowych-Klientw---Dermatologia-i-Reumatologia---Wojewodztwo-Mazowieckie_REQ-10051457-1