

(高级) 医药代表 / (资深) 产品专员

Job ID
REQ-10032428
Δεκ 09, 2024
China

Περίληψη

Σατίσ Τεμσίλκίς, μύστέρί ετκίλέσímλérímízín ve σατίσ perfórμánsímízín ónde gelen ítící gýcýdýr. Μύστέρί deneyímí yakláşímímízín yýzýdýrler ve uyumlu ve etik bir şékilde σατίσ býýýmesíní saęlamak için μύστέríler ve hastalar için deęer saęlayan derín ílíşkiler kurarlar

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Rekabetçi Σατίσ Büyýmesi Saęlayın
- ~ Reęete kararlarını etkileyen veri analízí yoluyla yýksek potansiyelli μύστέríleri (HCP'ler ve paydaşlar) belirleyín ve ónceliklendírín
- ~ Olumlu μύστέρί deneyímлерínín ustaca dýzenlenmesi yoluyla σατίσ perfórμánsíní artırín
- ~ Ílíşki kurun ve ílíşki kurun
- ~ Krítik μύστέρί zorluklarını, karar verme faktýrlerini, sorunlu noktaları ve fýrsatları anlamak için deęere dayalı konuşmalara (yýz yýze ve sanal olarak) katılín
- ~ Μύστέρί tercihlerini yansıtarak, mevcut íçerikten ve birden fazla etkíleşím kanalından yararlanarak hedef HCP'ler için μύστέρί etkíleşímí yolculuklarını kışíselleştírín ve dýzenleyín
- ~ Novartis için zaman içinde sýrdýrýlebilir bir íşbírліęí gelístírmek amacıyla HCP'lerle ortaklık kurarak katılım saęlayín
- ~ Íhtíyaçlarını díneyerek ve sağlık hízmetí ortamlarını anlayarak klínik farklılaşmanın ótesinde unutulmaz, μύστέρί odaklı deneyímler sunun
- ~ Fíkír líderleri ve en íyi tıbbí etkíleyícilerle (býlge dýzeyinde) etkili ęalışma ílíşkileri kurun ve hasta yolculuęunu íyíleştírmek için mevcut davranışlara meydan okuyun (doęru hasta, doęru zaman)
- ~ Derín Μύστέρί Íçgörýleri ve Anlayışı Gelístírín
- ~ Onlar için neyin ónemli olduęunu ortaya ęıkarmak için μύστέrínín íşí hakkında íçgörýler toplayín
- ~ Μύστέρί gerí bídírímlerini takíp edín ve yanıtları ek deęer yaratan ve beklentíleri aşan eylemlere dýnýştýrýn
- ~ Ílgíli býlge, hesap ve μύστέρί etkíleşím planlarını oluştúrmak, dínamík olarak ónceliklendírmek ve ayarlamak için mevcut veri kaynaklarından yararlanín
- ~ Ýrýn ve endíkasyonla ílgíli íçeríklerin, kampanyaların ve etkíleşím planlarının gelístírílmésíní desteklemek için μύστέρί íçgörýlerini ílgíli íç paydaşlarla sýrekli olarak paylaşín
- ~ Μύστέrílere ve Hastalara Değer Katılín
- ~ Karşılanmamış μύστέρί ve hasta íhtíyaçlarını karşılayan ęözýmler tasarlamak ve uygulamak için íşlevler arası ekíplerle uyumlu bir şékilde íşbírліęí yapín
- ~ Íşlerini yürýtmeleríne yardımcı olmak amacıyla μύστέρί için gývenílir bir ortak olarak hareket etmek; óęrenmek için dínmek; ílíşkíyi uyumlu ve etik bir şékilde derínleştírmeye ęalışmak; katma deęerlí ęözýmler ýretmek için kendílerini konumlandırırılar.

~ Müşterilere ve iş arkadaşlarına şeffaf ve saygılı bir şekilde açık bir niyetle davranarak doğruluk ve dürüstlikle hareket edin. Etik ikilemlerle karşılaştığınızda, doğru olanı yapın ve işler doğru görünmediğinde konuşun. Novartis Etik Kuralları, Değerler ve Davranışlar Kuralları'na göre yaşayın.

Key Performance Indicators

Satış Temsilcisi, müşteri etkileşimlerimizin ve satış performansımızın önde gelen itici gücüdür. Müşteri deneyimi yaklaşımımızın yüzüdürler ve uyumlu ve etik bir şekilde satış büyümesini sağlamak için müşteriler ve hastalar için değer sağlayan derin ilişkiler kurarlar

Work Experience

~NA

Skills

- ~Satış Becerileri
- ~Müşteri Görüşleri
- ~İletişim Becerileri
- ~Etkileme Becerileri
- ~Çatışma Yönetimi
- ~Müzakere Becerileri
- ~Teknik Beceriler
- ~Hesap Yönetimi
- ~Fonksiyonlar Arası Koordinasyon
- ~Sağlık Sektörü
- ~Ticari Mükemmellik
- ~Etik
- ~Uyma

Language

İngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Τομέας

International

Business Unit

Innovative Medicines

Τοποθεσία

China

Τοποθεσία

Chuxiong (Yunnan Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Kadrolu (Satış)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10032428

(高级) 医药代表 / (资深) 产品专员

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.novartis.com/gr-el/careers/career-search/job/details/req-10032428-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-tr-tr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/Novartis_Careers/job/Chuxiong-Yunnan-Province/XMLNAME-----_REQ-10032428
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/Novartis_Careers/job/Chuxiong-Yunnan-Province/XMLNAME-----_REQ-10032428