

(高级) 医药代表 / (资深) 产品专员

Job ID
REQ-10034862
Δεκ 29, 2024
China

Περίληψη

Σατίσ Τεμσίλκίς, μύστέρί ετκίλέσímλérímízín ve σατίσ perfórμánsímízín ónde gelen ítící gýcýdýr. Μύστέρί deneyímí yakláşímímízín yýzýdýrler ve uyumlu ve etik bir şékilde σατίσ býýýmesíní saęlamak için μύστέríler ve hastalar için deęer saęlayan derín ílíşkiler kurarlar

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Rekabetçi Σατίσ Büyýmesi Saęlayın
- ~ Reęete kararlarını etkileyen veri analízí yoluyla yýksek potansiyelli μύστέríleri (HCP'ler ve paydaşlar) belirleyín ve ónceliklendírín
- ~ Olumlu μύστέρί deneyímлерínín ustaca dýzenlenmesi yoluyla σατίσ perfórμánsíní artırín
- ~ Ílíşki kurun ve ílíşki kurun
- ~ Krítik μύστέρί zorluklarını, karar verme faktýrlerini, sorunlu noktaları ve fýrsatları anlamak için deęere dayalı konuşmalara (yýz yýze ve sanal olarak) katılín
- ~ Μύστέρί tercihlerini yansıtarak, mevcut íçerikten ve birden fazla etkíleşím kanalından yararlanarak hedef HCP'ler için μύστέρί etkíleşímí yolculuklarını kışíselleştírín ve dýzenleyín
- ~ Novartis için zaman içinde sýrdýrýlebilir bir íşbirlíęi geliştirmek amacıyla HCP'lerle ortaklık kurarak katılım saęlayín
- ~ Íhtiyaçlarını díneyerek ve sağlık hizmeti ortamlarını anlayarak klinik farklılaşmanın ótesinde unutulmaz, μύστέρί odaklı deneyímler sunun
- ~ Fikir liderleri ve en iyi tıbbi etkileyicilerle (býlge dýzeyinde) etkili çalıřma ílíşkileri kurun ve hasta yolculuęunu iyíleştirmek için mevcut davranışlara meydan okuyun (doęru hasta, doęru zaman)
- ~ Derín Μύστέρί Íçgörýleri ve Anlayışı Geliştírín
- ~ Onlar için neyin ónemli olduęunu ortaya çıkarmak için μύστέrinín íří hakkında íçgörýler toplayín
- ~ Μύστέρί geri bildirímlerini takip edin ve yanıtı ek deęer yaratan ve beklentileri ařan eylemlere dýnýştýrýn
- ~ Ílgili býlge, hesap ve μύστέρί etkíleşím planlarını oluştúrmak, dínamik olarak ónceliklendirmek ve ayarlamak için mevcut veri kaynaklarından yararlanín
- ~ Ürýn ve endikasyonla ilgili íçeriklerin, kampanyaların ve etkíleşím planlarının geliştirilmesini desteklemek için μύστέρί íçgörýlerini ilgili íç paydaşlarla sýrekli olarak paylařín
- ~ Μύστέrilere ve Hastalara Değer Katın
- ~ Karşılanmamış μύστέρί ve hasta íhtiyaçlarını karşılayan çýzýmler tasarlamak ve uygulamak için ířlevler arası ekiplerle uyumlu bir şékilde íşbirlíęi yapín
- ~ Ířlerini yürýtmelerine yardımcı olmak amacıyla μύστέρί için gývenilir bir ortak olarak hareket etmek; óęrenmek için dínmek; ílíşkiyi uyumlu ve etik bir şékilde derínleştírmeye çalıřmak; katma deęerli çýzýmler ýretmek için kendilerini konumlandırırlar.

~ Müşterilere ve iş arkadaşlarına şeffaf ve saygılı bir şekilde açık bir niyetle davranarak doğruluk ve dürüstlikle hareket edin. Etik ikilemlerle karşılaştığınızda, doğru olanı yapın ve işler doğru görünmediğinde konuşun. Novartis Etik Kuralları, Değerler ve Davranışlar Kuralları'na göre yaşayın.

Key Performance Indicators

Satış Temsilcisi, müşteri etkileşimlerimizin ve satış performansımızın önde gelen itici gücüdür. Müşteri deneyimi yaklaşımımızın yüzüdürler ve uyumlu ve etik bir şekilde satış büyümesini sağlamak için müşteriler ve hastalar için değer sağlayan derin ilişkiler kurarlar

Work Experience

~NA

Skills

- ~Satış Becerileri
- ~Müşteri Görüşleri
- ~İletişim Becerileri
- ~Etkileme Becerileri
- ~Çatışma Yönetimi
- ~Müzakere Becerileri
- ~Teknik Beceriler
- ~Hesap Yönetimi
- ~Fonksiyonlar Arası Koordinasyon
- ~Sağlık Sektörü
- ~Ticari Mükemmellik
- ~Etik
- ~Uyma

Language

İngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Τομέας

International

Business Unit

Innovative Medicines

Τοποθεσία

China

Τοποθεσία

Jiujiang (Jiangxi Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Kadrolu (Satış)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10034862

(高级) 医药代表 / (资深) 产品专员

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://prod1.novartis.com/gr-el/careers/career-search/job/details/req-10034862-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-tr-tr>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/Novartis_Careers/job/Jiujiang-Jiangxi-Province/XMLNAME-----_REQ-10034862
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/Novartis_Careers/job/Jiujiang-Jiangxi-Province/XMLNAME-----_REQ-10034862