

(高级区域市场经理

Job ID
REQ-10041621

Feb 20, 2025

China

Summary

•特定营销子职能中的本地品牌经理或全球/区域/本地子职能专家。

•与当地管理层和全球营销部门一致制定产品战略，实施支持战术计划/项目。

About the Role

主要职责：

- 在营销预算内制定品牌战略、促销活动和战术计划，准备集成品牌团队和发布团队的内容。
- 领导跨职能部门的本地/区域品牌团队，包括协调综合产品战略计划和监测实现目标的执行过程

在指定地区内，通过中心 /医院/ASL/
地区门诊层面的特定项目和服务和举措开展业务。将关键服务映射到关键医院中心内外竞争等内
向患者提供的关键服

务患者支持计划。)监控区域 /本地策略的执行,确保卓越且与诺华战略和客户需求保持一致

- 通过与客户互动来获得对区域市场的洞察力并找出机遇
- 为负责的品牌执行市场研究计划和市场洞察计划,同时监测 /预测市场发展
- 监测和控制品牌预算、预期支出和费用,并评估产品的营销组合方案以评估成本效益和结果。
- -负责执行、监测和分析一致同意的战术计划,以确保品牌的成长

对多元化和包容性/平等就业机会的承诺：

诺华致力于为我们所服务的患者和社区建立一个优秀、包容的工作环境和多元化的团队。

基本要求：

- 大学本科及以上学历
- 良好的英语听说读写能力
- 3年以上制药行业相关经验, 1年以上管理经验
- 出色的团队管理/领导能力, 合规意识强

为什么选择诺华：

帮助患者及家属不仅需要创新科学,还需要一支包括你我他在内的充满智慧与激情的团队,大家相互协作、支持与激励。共同实现突破,改变患者的生活。一起共创更好的未来,你准备好了吗?

薪酬与福利：您可以前往诺华官网了解我们帮助您实现个人与职业发展的举措。

无障碍及便利设施：

诺华承诺与残障人士共事并为他们提供合理的便利设施。如果您由于健康状况或残障,在招聘过程的任何环节需要合理便利设施,或者为了履行职位的基本职能,请将您的相关需求告知我们的招聘经理。

加入我们的诺华网络：

这不是您心仪的职位?欢迎加入诺华人才社区,与我们保持联系,及时了解合适的职业机会。您也可以关注诺华招聘社交媒体账号。

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It

takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

部門

International

部門

Innovative Medicines

国

China

勤務地

Wuhan (Hubei Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

Marketing

職種

Full time

雇用形態

正式

Shift Work

No

[Apply to Job.](#)

无障碍及便利 设 施

诺华 承 诺 与残障人士共事并 为 他 们 提供合理的便利 设 施。如果您由于健康状况或残障 在招聘 过 程的任何 环 节 需要合理便利 设 施 或者 为 了履行 职 位的基本 职 能 请发 送 电 子 邮 件至 diversityandincl.china@novartis.com 告知您的需求和 联 系方式,并在 邮 件中附上您的 职 位申 请编 号。



Job ID
REQ-10041621

(高级区域市场经理

[Apply to Job.](#)

Source URL:

<https://prod1.novartis.com/jp-ja/careers/career-search/job/details/req-10041621-gaojiqyushichangjingli-zh-cn>

List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/NovartisCareers/job/Wuhan-Hubei-Province/XMLNAME---REQ-10041621>
5. <mailto:diversityandincl.china@novartis.com>
6. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/NovartisCareers/job/Wuhan-Hubei-Province/XMLNAME---REQ-10041621>